

Impianti industriali, criticità e prospettive

Il mercato italiano è stagnante, ma può ancora regalare soddisfazioni se si ha la costanza di stimolarlo con prodotti innovativi e su misura del cliente. L'analisi di Renzo e Francesco Scavini

Emanuela Caruso

In Italia, ormai già da alcuni anni, riuscire a installare nuovi impianti industriali è diventato difficile. A penalizzare le piccole e medie imprese, infatti, troviamo non soltanto le difficoltà che si incontrano nell'accedere al credito, ma anche e soprattutto le lungaggini burocratiche: per l'installazione di un nuovo impianto è necessario aprire pratiche di autorizzazione che durano più di un anno, contro i circa 90 giorni necessari in altri Paesi. Non c'è quindi da stupirsi se si verificano continui rallentamenti o addirittura blocchi dell'esecuzione dei lavori e se nel centro-sud d'Italia, eccezion fatta per Toscana e Marche, il mercato si sia quasi del tutto azzerato. Malgrado la difficile situazione, però, c'è ancora chi ritiene che operare nel mercato italiano sia basilare. Ne è un esempio la Savim Europe, società impegnata nel settore della produzione di impianti industriali di verniciatura. «Nonostante il 60 per cento del nostro fatturato – commenta Francesco Scavini, amministratore dell'impresa – derivi dalle esportazioni, il 40 per cento restante lo maturiamo ancora oggi sul

mercato nazionale, in particolare settori trainanti quali metallurgico, meccanico, ferroviario e materiali compositi. Grazie a entrambi i mercati, nel 2012 abbiamo concluso l'anno con un incremento del fatturato di circa il 27 per cento e nel primo semestre del 2013 siamo già riusciti a confermare il trend di espansione e crescita».

A rendere competitiva, sia in Italia che all'estero, la Savim Europe è anche una filosofia aziendale centrata sul cliente. Renzo Scavini, responsabile commerciale, spiega, infatti, che: «alla base della filosofia aziendale c'è da sempre la consapevolezza di non essere



Nonostante le difficoltà, è importante continuare a investire sul mercato italiano

un semplice fornitore per il bacino d'utenza, ma di proporci come un partner tecnologico, che punta ad ampliare e migliorare la struttura tecnica e produttiva per essere in grado di rispondere in maniera efficiente, puntuale ed efficace alle esigenze in continua evoluzione del mercato della finitura e alle richieste specifiche di ogni singolo cliente. Per tali ragioni, offriamo soluzioni tecnicamente ottimizzate ed economicamente valide».

Renzo Scavini aggiunge anche che: «la progettazione ricopre un ruolo fondamentale nella nostra attività, perché ogni impianto deve essere d'avanguardia e deve dimostrarsi al top per prestazioni, materiali e componenti utilizzati. Inoltre, fa parte della nostra cura del cliente anche il saper rispondere a domande quali "A quanto ammontano i costi di gestione dell'impianto?", quindi dobbiamo saper riferire agli utenti, in modo preciso, quali saranno i costi dell'utilizzo e del mantenimento dell'impianto». Le idee e i progetti della Savim Europe

sono molto chiari, così come i propositi e le aspettative per il futuro prossimo che attende l'azienda veronese. «Grazie a più di duemila impianti realizzati – concludono Francesco e Renzo Scavini – la nostra azienda può vantare solide radici sul mercato italiano e proprio questo ci ha consentito di raggiungere un posto di rilievo sia a livello nazionale che internazionale. Tenendo presenti gli ottimi risultati ottenuti finora, rimaniamo proiettati verso il mercato estero, in cui abbiamo intenzione di sviluppare competenze commerciali e tecniche di una certa rilevanza. Ci auspichiamo, per il futuro, di ampliare ancor più il nostro raggio d'azione, instaurare nuovi rapporti di collaborazione e trovare nuovi partner. Per quanto riguarda il reparto tecnico, infine, ci impegniamo a rimanere all'avanguardia sia a livello tecnico che di installazione, e a farlo anche attraverso la formazione costante del nostro personale. Proprio nella formazione stiamo investendo parecchie risorse, tanto nell'ambito della progettazione quanto in materia di sicurezza sul luogo di lavoro».

La Savim Europe Srl ha sede ad Arbizano (VR) www.savim-europe.com

+ 27%

FATTURATO REGISTRATO
ALLA FINE DEL 2012, TREND
CHE STA MANTENENDO ANCHE NEL 2013